

# Technisch Accountmanager



## **Nieuwe markten, nieuwe kansen!**

Met een succesvolle propositie is het tijd om nieuwe markten te betreden. Jij haalt plezier uit het leggen van nieuwe contacten, meedenken op technisch niveau met klanten en het samenwerken met je collega's. Momenteel komen veel klanten uit de automotive, jij gaat vooral daarbuiten nieuwe markten verkennen en klanten verbinden aan Promatrix.

Denk hierbij aan machinebouwers, producenten van apparaten, maar ook andere (maak)industrie waar kunststof spuitgieten van toegevoegde waarde is. Je identificeert prospects, beheert jouw eigen klantengroep en bent volwaardig gesprekspartner, zowel op commercieel als technisch gebied. Met jouw technische know-how kom je actief met adviezen en kun je ook de haalbaarheid van klantvragen inschatten. Jouw resultaten rapporteer je direct aan de business unit manager met wie je samen werkt aan de commerciële groei.

Verder:

- Combinatie van relatiebeheer en acquisitie;
- technisch inhoudelijk klanten adviseren;
- zelf verantwoordelijk voor je agenda;
- zelfstandig offreren.

## **Functie-eisen**

Voor deze vacature zijn we op zoek naar een kandidaat die al een aantal jaar commerciële ervaring heeft en graag wil acquireren. Je vindt het leuk om op technisch inhoudelijk vlak met klanten te spreken en hebt altijd je commerciële vizier open staan. Verder ben je een teamspeler en hou je ervan klantverwachtingen te overtreffen. Alles op een rij:

- 2 jaar commerciële buitendienst ervaring;
- HTS of vergelijkbaar een grote pre;
- hbo werk/denkniveau;
- vaardig in sales anno 2021;
- pre: vaardig in de Duitse taal.

## **Werkgebied/ standplaats**

Het kantoor van Promatrix is gevestigd in Zegveld (nabij Woerden), zij gaan verhuizen naar Bodegraven. Je bent woonachtig op maximaal 45 minuten rijden. Je bent actief in heel Nederland. De verwachting is dat je het eerste jaar veel op kantoor zal zijn om ingewerkt te worden en de materie te leren kennen. Er is de mogelijkheid om thuis te werken.

## **Aanbod**

Promatrix heeft een goede reputatie in de markt en een onderscheidende propositie. Dat maakt het prettig hier in de sales te werken. Verder is er een informele sfeer, zijn de dienstverbanden lang en zorgt de innovatieve drive van de organisatie er voor dat er altijd iets nieuws op stapel staat / men samen geen uitdaging uit de weg gaat. Deze dynamiek maakt Promatrix een hele fijne werkgever.

Qua arbeidsvoorwaarden kun je denken aan het volgende:

- Bruto salaris van € 3.500,- – 5.000,- (afhankelijk van ervaring);
- auto, laptop en telefoon;
- interne opleiding;
- aangesloten bij de CAO Kleinmetaal (ADV, pensioenregeling enz.).

## **Promatrix**

25 jaar geleden betrad Promatrix als pionier de markt. Door met aluminium matrijzen te werken is er een oplossing bedacht voor het maken van prototypes en kleine series/specials. De technologie voor het maken van de matrijzen heeft Promatrix zelf ontwikkeld. Deze innovativiteit is nog steeds voelbaar in de organisatie. Door continue uitbreiding van het machinepark zijn er steeds meer mogelijkheden.

Bij het bedrijf werken zo'n 45 mensen dagelijks voor mooie klanten. Het is een gezonde organisatie die zich m.n. richt op specials, prototypes, kleinere series en grotere werkstukken. Deze combinatie is onderscheidend in de markt.

## **Interesse/solliciteren?**

Heb je interesse én voldoe je aan de eisen in het profiel? Dan zien wij je sollicitatie, voorzien van een up-to-date cv en een gerichte, korte motivatie, graag tegemoet op [hr@promatrix.nl](mailto:hr@promatrix.nl) t.a.v. Hennie de Koning.